

Ablauf im ProVi-Leistungsaustausch

1. Initiale Anfrage

- **Schritt 1:** Wenn nicht bekannt ist, ob und wer eine Leistung anbietet, melden Sie sich bei ProVitako.
- **Schritt 2:** ProVitako führt eine Umfrage innerhalb der Mitgliedschaft durch, um mögliche Leistungserbringer zu identifizieren.
- **Schritt 3:** ProVitako teilt Ihnen das Ergebnis der Umfrage mit, einschließlich der Kontaktdaten möglicher Leistungserbringer.

2. Direkter Kontakt mit dem Leistungserbringer

- **Schritt 4:** Falls bereits bekannt ist, wer die Leistung erbringt, oder nach Erhalt der Kontaktdaten von ProVitako, nehmen Sie direkten Kontakt mit dem Leistungserbringer auf.
- **Schritt 5:** Besprechen Sie alle Rahmendetails wie zeitliche Themen, Konditionen etc.

3. Angebotseinholung und -weiterleitung

- **Schritt 6:** Nach Einigung fordern Sie den Leistungserbringer auf, ein mit Ihnen abgestimmtes Angebot an ProVitako zu senden.
- **Schritt 7:** ProVitako erhält das Angebot des Leistungserbringers und erstellt ein eigenes Angebot, das die Marge von ProVitako enthält.
- **Schritt 8:** ProVitako leitet dieses Angebot an Sie weiter.

4. Angebotsannahme

- **Schritt 9:** Wenn Sie das Angebot annehmen möchten, senden Sie eine Bestellung oder die Angebotsannahme zurück an ProVitako.

5. Bestellung und Leistungsbeginn

- **Schritt 10:** ProVitako löst die Bestellung beim Leistungserbringer aus.
- **Schritt 11:** Der Leistungsfluss beginnt gemäß den angebotenen und bestellten Bedingungen.

6. Formelle Vertragsabwicklung und Abrechnung

- **Schritt 12:** Im Nachgang sind aus formellen Gründen noch Verträge zu schließen. Der Leistungserbringer gibt die Form der Verträge vor.
- **Schritt 13:** ProVitako spiegelt diese Verträge und gibt sie an Sie weiter.
- **Schritt 14:** Nach erfolgter Zeichnung der Verträge können die vereinbarten Abrechnungen erfolgen.
- **Schritt 15:** Der Leistungserbringer fakturiert an ProVitako.
- **Schritt 16:** ProVitako fakturiert die Leistung 1:1 an Sie weiter. Am Ende des Jahres erhalten Sie von ProVitako eine gesonderte Margenabrechnung für den Leistungsaustausch. Für die Margenermittlung wird das tatsächliche Vertragsvolumen pro Jahr an den folgenden Staffeln vorbeigeführt und es wird der jeweilige Anteil mit dem Prozentsatz des Volumenbereichs bewertet.

Ablauf im ProVi-Leistungsaustausch

Die Höhe des Vertragshandling/der Marge wird wie folgt mit einem Basispreis von 250,-€ errechnet:

• Bezeichnung	• Wert-Range	• Prozentsatz
• Volumen bis	• 15.000 €	• 3,00%
• Volumen von – bis	• 100.000 €	• 2,50%
• Volumen von – bis	• 250.000 €	• 2,00%
• Volumen von – bis	• 500.000 €	• 1,50%
• Volumen von – bis	• 1.000.000 €	• 1,25%
• Volumen >	• 1.000.001 €	• 1,00%

Am Ende werden der Basispreis plus die jeweiligen Bereichswerte zur Gesamtmarge (netto) addiert.

Zusammenfassung

- Melden Sie sich bei ProVitako, wenn Sie nicht wissen, wer die Leistung anbietet.
- Gehen Sie in direkten Kontakt mit dem Leistungserbringer, wenn dieser bekannt ist.
- Fordern Sie ein Angebot an und lassen Sie es über ProVitako laufen.
- Bestätigen Sie das Angebot und starten Sie den Leistungsfluss.
- Schließen Sie formelle Verträge ab und führen Sie die Abrechnung über ProVitako durch.